

# プロコン・ステージアップ塾

トップ・プロの仕事の流儀、知らずに独立開業できますか？

**第一線で活躍する  
コンサルタントが**  
必要なスキルと  
マインドを徹底指導

少人数制により  
あなたの商品や  
**キャリアプランを**  
**徹底的に磨き上げ**

当塾の仕上げに  
**一人で企業訪問する**  
**経営診断を実施**して  
稼げる力を獲得

開催日時

9月 2日 (土)  
10月 7日 (土)  
10月28日 (土)  
12月 2日 (土)  
2月10日 (土)  
(各回9:00~17:00)

開催場所

コラボしが21  
3階研修室

参加定員

**6名**(先着順)

申込期限

**8月15日まで**

参加費用  
(税込)

**16万円**  
(県協会員は**12万円**)

申込  
方法

右QRコードから  
お申し込み下さい



過去の参加者の声

## 定年退職後の独立を実現

長年、会社組織の一員であった私は定年退職後に独立開業を目指しました。それまで組織での仕事しか経験がなかっただけに、経験豊富な先輩講師から学んだ独立診断士としてのプロコンの流儀は目から鱗の連続でした。独立した現在もプロコン塾でのネットワークが貴重な財産になっています。診断士として独立開業に不安を感じておられる方に対して、本塾は大いに役立つと思います。

加瀬秀樹(第4期生)

## 「自分のスタイルづくり」のお手伝い

本塾に参加して、コンサルとは「自分にしかできない社会へのお役立ちができる仕事」との気づきをいただきました。診断士としての知識に加えて、自分の専門分野における経験・見識を活かした「自分のスタイルづくり」を、第一線で活躍される講師の方々にお手伝いいただけます。私自身も本塾で描いた「自分のスタイル」を確立すべく、新しい世界でのチャレンジの真っ只中です。皆さんも本塾で「あなたにしかできない提供価値」を見つけて、キャリアアップに挑戦しませんか？

滝本勝(第5期生)

## 実習先の企業から受注を獲得

ぼんやりと「独立」を目指している方は、ぜひお申し込みください。本塾では、プロコンのマインドやスキルだけでなく、営業ツールの作り方や、公的業務から民間業務に軸足を移すときの動き方など、より実践的な内容を学ぶことができます。お陰様で、本塾で経営診断を行った企業様から別件で発注いただくなど、プロコンとして独立するための大きな一歩に繋がりました。これまで時期未定だった「独立」が、もう目の前に来ています。

堀江明(第6期生)

お問い合わせ先：

(一社) 滋賀県中小企業診断士協会 塾事務局 堀江 明  
☎ 077-511-1370 ☒ jsmecca25@jade.dti.ne.jp

講師と内容は  
裏面参照

## 講師紹介



田畑一佳

2003年に診断士試験に合格しました。2009年、リーマンショックを機に前職を退職し、経営コンサルタントとして独立しました。独立時には何のコネもなく全くのゼロからの出発となりました。そこから運に恵まれ奮闘してきた13年間で自分なりに考えたプロコンとしての考え方をお伝え出来ればと思います。



西田隆行

2017年に独立しました。37年間金融機関に勤め、多くの中小企業の決算書と向き合ってきました。こうした決算書のほとんどは税務申告のためのもので、企業の実態を必ずしも反映したものではありません。決算書から企業の実態を紐解くヒントを少しでもお示しして、お役に立てればと思います。



磯野研

2020年独立の本塾2期生です。中小企業診断士資格取得後、滋賀県・彦根商工会議所にて、2年間勤務しました。独立にあたって一番悩むのが営業活動です。特に営業未経験の方に向けて、営業ツールになる報告書作成スキルとともに、公的機関はもちろん、民民契約獲得につながる営業手法をお伝えします。お客様に感謝される営業を学びましょう。



井上稔

2019年私がまだ企業内診断士の時に、翌年の独立を見据えて本塾を受講しました。おかげで2020年7月の独立時はスムーズに立ち上げることができました。現在はセミナーや専門家派遣等、公的機関を通じた企業支援に携わっています。聴く力・引き出す力は、診断士の業務に不可欠なスキルです。経営者の心を読み解いて、楽しく信頼関係を築きましょう。



栗田一人

2021年に本塾を受講。実践的な知識、スキルの習得を契機に、独立診断士として創業セミナー、補助金支援など、様々な仕事を受託できました。診断士が活躍できる分野は多岐にわたりますが、商工会・商工会議所をはじめ、支援機関の信頼を得ることはその第一歩です。支援機関の役割を理解し、期待以上の成果を出せる診断士になりましょう。

## 講義内容

	AM 9:00~12:00	PM① 12:45~15:40	PM② 15:45~16:50
①9月	プロのコンサルタントとは何か (田畑)	決算書の見方 (西田) 財務分析 (西田)	強み・スキルの洗い出し
②10月-1	プロコンのスキル (コンサルタント業務編) (田畑)	プロコンのヒアリング (井上)	ヒアリング演習 (井上)
10月~1月	経営診断スタート (3時間程度の訪問を2~4回)		
③10月-2	プロコンのスキル (経営戦略編) (田畑)	プロコンのライティング (磯野)	キャリアプラン プレゼン演習
④12月	プロコンの営業 (磯野)	公的機関との関わり方 (栗田)	経営診断中間報告 & ライティング指導
1~2月	報告書&サマリー作成 (最終回の一週間前に提出)		
⑤2月	経営診断報告書の模擬報告と個別アドバイス		卒塾式 振り返り
3月	事前レビューでの指摘を受けブラッシュアップ後、 企業で経営診断報告会を実施する		

各回、講義後に懇親会を開催。講義では聞けないプロコンのマル秘トークあり。