


第5期 プロコン・ステージアップ塾

トップ・プロの仕事の流儀、 知らずに独立開業できますか？

—この不安の暗闇に、目指すべき光が灯る—

顧客からの信頼を勝ち取っている一線級のコンサルタント達が、トップ・プロのマインドとスキルを徹底指導。少人数制ならではの丁寧なフィードバックと個別アドバイスで、これまでのキャリアを生かせる、あなただけのコンサルティングスタイルが見つかります。修了後は、さあ、走り出せ！！

開催日時 (予定)	9月11日(土)、10月16日(土)、 11月13日(土)、12月4日(土)、2月5日(土) 各回「9:30～17:00」
開催場所	コラボしが21 3階会議室 (状況に応じて、オンライン講座とする可能性あり)
定員	8名(少人数制にこだわる為、定員になり次第締切)
申込期間	5月10日(月)～8月31日(火)
参加費用 (税込)	20万円(滋賀県協会会員15万円) 先行申込特典(8月15日までのお申込みで20%OFF)
先行申込 →QRコードを スマホで 読取!	 <p>当塾では、教室での講義やワークショップの総仕上げとして、一人で企業訪問して「企業診断」をしていただきます。 本気で稼げる(=成果を出してお客様の信頼を勝ち取れる)トップ・プロコンサルタントを目指しましょう!</p>

お問い合わせ先： 滋賀県中小企業診断士協会
塾事務局 加瀬 秀樹 (Mail:kase@anemos-consul.jp)

講師紹介



田畑一佳

平成15年に診断士試験に合格しました。平成21年、リーマンショックを機に前職を退職し、経営コンサルタントとして独立しました。独立時には何のコネもなく全くのゼロからの出発となりました。そこから運に恵まれ奮闘してきた10年間で自分なりに考えたプロコンとしての考え方をお伝え出来ればと思います。



山本邦博

平成27年に診断士試験に合格してすぐに経営コンサルタントとして独立し、5年間で5社の株式会社を設立しました。成功した事業もあれば、失敗した事業もあります。成否を分けるのは営業活動です。その際に苦労した営業を中心にお伝え出来ればと思います。



西田隆行

平成29年に独立しました。37年間金融機関に勤め、多くの中小企業の決算書と向き合ってきました。こうした決算書のほとんどは税務申告のためのもので、企業の実態を必ずしも反映したものではありません。決算書から企業の実態を紐解くヒントを少しでもお示しして、お役に立てればと思います。



磯野研

2020年4月の独立です。中小企業診断士資格取得後、滋賀県・彦根商工会議所にて、2年間勤務しました。支援機関に専門性を認識され、良好な関係を保つことは、特定の顧客を持たない独立当初、特に重要です。営業ツールになる報告書作成スキルも合わせてお伝えします。



樋田昌子

2019年4月、中小企業診断士資格取得と同時に独立・開業。私自身も本塾の卒業生であり、現在はセミナーや専門家派遣等、公的機関を通じた企業支援に携わっています。聴く力・引き出す力は、診断士の業務に不可欠なスキルです。講義では、経営コンサルティングにおけるヒアリングの目的から整理して、ヒアリングのコツをお伝えします。

講義内容 (予定)

	AM 9:30~12:30	PM① 13:30~15:30	PM② 15:45~17:00
①9月	プロのコンサルタントとは何か (田畑)	決算書の見方 (西田)	強み・スキルの洗い出し
②10月	プロコンのスキル (コンサルタント業務編) (田畑)	プロコンのヒアリング (樋田)	商品開発・スタートアッププラン
③11月	プロコンのスキル (経営戦略編) (田畑)	深掘りのためのヒアリング技術 (樋田)	キャリアプランプレゼン演習
11月~1月	企業診断スタート (3時間程度の訪問を2~4回)		
④12月	プロコンの営業 (山本)	公的機関との関わり方 (磯野)	財務分析実践 (西田)
1~2月	報告書&サマリー作成 (最終回の一週間前に提出)		
⑤2月	経営診断報告書の模擬報告と個別アドバイス		卒塾式振り返り
3月	事前レビューでの指摘を受けブラッシュアップ後、企業での経営診断報告会を実施する		